LAW FIRM

MOSGO & PARTNER RECHTSANWÄLTE

ABO PLATTFORM
Neue Möglichkeiten für die Unternehmen

ABO Plattform: was ist das?

ABO Plattform ist eine neue Online-Plattform, auf der ein Unternehmen seine mittelgroßen Geschäfte und Geschäftsmöglichkeiten **veröffentlichen** kann und andere Unternehmen ihr **Interesse daran bekunden** können.

Auf der ABO Plattform sind in der Regel entweder **Großgeschäfte** oder **Auslandsgeschäfte** vorgestellt.

Nur akkreditierte Rechtsanwaltskanzleien (**mehr als 600 aus der ganzen Welt**) haben Zugriff auf die ABO Plattform. Nur Anwälte können die Angebote veröffentlichen / prüfen und ihre jeweiligen Mandanten darüber informieren.

Die Rechtsanwaltskanzlei „Mosgo & Partner" ist auf der ABO Plattform akkreditiert.

Arten der Projekten geeignet zur ABO Plattform

- Kauf oder Verkauf der Unternehmen
- Kapitalbeschaffung für Geschäfte im Ausland
- Suche nach den gemeinsamen Unternehmen, Franchisenehmern und Vertriebsmöglichkeiten im Ausland
- Suche nach Investitionsmöglichkeiten in Beteiligungsfonds
- Kauf oder Verkauf der Immobilienvermögen, wie zum Beispiel :
  - Bürogebäude
  - Fünfsternehotels
  - Wohngebäude
  - Luxusimmobilien

Veröffentlichte Beispiele auf der ABO Plattform

- Verkauf von Vier- und Fünfsternehotels in den französischen Alpen
- Kauf des Verpackungsunternehmens in der EU
- Verkauf von 35 Windenergieparks in Europa
- Kauf des Pharmaunternehmens von den chinesischen Käufer
- Verkauf einer 14-MW-Photovoltaikanlage in der Ukraine
- Kauf des Automatisierungsunternehmens in Österreich und Deutschland

Wie veröffentlicht man die Geschäftsmöglichkeiten

Sie informieren uns über Ihre Geschäftsmöglichkeit

Wir überprüfen, ob die Geschäftsmöglichkeit mit den Regeln der ABO Plattform übereinstimmt

Wir bereiten alle erforderlichen Unterlagen für die Übermittlung der Geschäftsmöglichkeit an die ABO Plattform vor

Sie genehmigen die Unterlagen

ABO Platform prüft die Geschäftsmöglichkeit, entscheidet, ob sie gebucht werden können und bucht sie

Die Geschäftsmöglichkeit wird bei 6 Monaten angezeigt

Wir erhalten Interessenbekundungen von anderen Unternehmen dafür und informieren Sie

Wir verhandeln mit dem potentiellen Partner (-n)

Das Geschäft ist abgeschloßen

Wie findet man den Geschäftspartner

Sie teilen uns Ihre Interessen mit, damit wir die ABO Plattform überwachen können

Wir senden Ihnen die Geschäftsmöglichkeiten, die für Sie von Interesse sein könnten

Sie teilen uns mit, dass Sie an der jeweiligen Geschäftsmöglichkeit interessiert sind

Wir bereiten die notwendigen Unterlagen für die Einreichung bei der ABO Plattform vor

Sie genehmigen die Unterlagen

Wir übermitteln die Unterlagen an die ABO Plattform

Wir verhandeln mit den potentiellen Partnern

Das Geschäft ist abgeschloßen

Dauer und Kosten

- Während des gesamten Prozesses berechnen wir unsere Standardstundensätze für unsere Dienstleistungen
- ABO Plattform berechnet nur eine Erfolgsgebühr - das heißt, nur wenn das Geschäft abgeschlossen ist. Die maximale Erfolgsgebühr beträgt 1,5% - im Voraus zu vereinbaren und erst beim Abschluss zu zahlen.
- Alle bereitgestellten Unterlagen und Informationen können durch Geheimhaltungsvereinbarungen geschützt werden.
- Die vollständigen Nutzungsbedingungen und Beispiele der individuellen Posting-Vereinbarungen und der individuellen Matching-Vereinbarungen erhalten Sie auf Anfrage
- Keine Exklusivität: Sie können jederzeit andere Kanäle nutzen, um Geschäftspartner zu finden

Ihre Ansprechpartner für alle Fragen über ABO Plattform:

Oleg Mosgo
Juris Doctor (Deutschland)
Partner, LL.M

oleg.mosgo@mosgolaw.com

Anton Shamatonov
Partner, LL.M

anton.shamatonov@mosgolaw.com

Malaya Dmitrovka Str., 16/12
127006 Moskau, Russland
Tel.:+7 495 228-48-78

info@mosgolaw.com

www.mosgolaw.com